

わたしたちは
エキスパート
中小企業の専門家です。

中小企業に特化した
未来へと繋ぐM&A支援事務所

M&A

小規模案件
にも
積極的に対応



みらいM&A支援事務所では、国内の中小企業・零細企業に対して、適切で円滑な事業承継やビジネスマッチングを支援する業務を行っています。

中小規模案件の実績多数!

今まで紡いできた会社の歴史と想いを、未来へ繋ぐ。

創業者が心血を注ぎ、大切に育ててきた会社には、**人材・ノウハウ・技術など、有形無形の財産**が詰まっています。厳しい経営環境を生き残り、未来へバトンを繋ぐ方法として、**事業承継・M&A**があります。

事業承継やM&Aは、決して大企業だけが行うものではありません。**自社の力だけでなく、他の中小企業との連携や大手企業からの出資を活用**することで、抱えている問題を解決し、素早い発展へ繋げることが可能です。

当事務所の中小企業診断士が全国の企業・行政・金融機関とのパイプ役となり、相手企業とマッチングすることで、**会社に関わる全ての方が幸せになる**ように、歴史と想いを譲渡先企業に引き継ぐお手伝いを致します。**ご相談は無料**です。秘密保持を厳守した上で行いますのでご安心下さい。

M&A支援機関制度について

当事務所を運営する株式会社ユーザーサービスは中小企業庁が実施している「M&A支援機関に係る登録制度」に登録済みです。

FA業務または仲介業務の契約締結に際して、中小M&Aガイドライン(第3版)を遵守することを誓約しております。また、内容につきましては顧客に対して事前にご説明とご確認をいただいております。

中小企業に支持される4つの理由

通常、経営者が会社譲渡やM&Aに関わるのは、人生で一度だけの場合が多いため、自力でM&Aを進めるのは困難です。仮に知り合いの企業とのM&Aでも、実際に交渉に入り、実行プロセスを摺り合わせする段階では、様々な困難に直面します。安心かつ確実に売買プロセスを実行するため、当事務所の専任コンサルタントがあなたの頼れる右腕として、アドバイスさせていただきます。

相談は無料です。中小企業診断士が、秘密保持を厳守した上で行いますのでご安心下さい。

point 01



中小企業診断士の専任コンサルタントが最適解をご提案

貴社を担当する専任コンサルタントは、**全員が中小企業診断士**です。中には、自身が中小企業を経営している者も在籍しております。**専門家・経営者としての目線に加えて、必要に応じて外部専門家の力も借りながら、3つの異なる視点から、現在オーナー様が抱えている問題・お悩みの最適解を模索させていただきます。**

point 02



全国のコネクションを生かした調査力・提案力

当事務所の専任コンサルタント以外にも、**幅広い知識や経験を持つ全国の中小企業診断士のコネクション**を活かし、M&Aに興味がある企業の情報を収集します。特定の業種に精通した中小企業診断士が多数在籍していますので、**特殊な案件でも対応可能**です。

point 03



大手業者が取り扱わない小規模案件にも積極的に対応

大手のM&A仲介業者の中には、中小企業規模の案件は取り扱わない所が少なくありません。なぜなら仲介手数料は企業規模から算出されるため、必然的に大規模案件が優先されてしまうからです。当事務所は、**中小企業問題の専門家集団**としての矜持から、中小・零細規模の案件について、**積極的に対応**しています。

point 04



無理に事業承継やM&Aを勧めることは致しません

実際に事業承継やM&Aを行う場合、ご自身だけでなく、当然そこで働く従業員の労働・生活環境も変わる場合があります。実行したら、「結果的に誰かが不幸になってしまった」とならないよう、関わる全ての方が笑顔になれるよう、最適な方法をご提案します。

よくあるご質問

Q とても小さな会社ですが、それでも譲渡したりM&Aは可能なのでしょうか？

企業の規模がそのまま価値を表しているわけではありません。
貴社の事業内容や商品・技術・ノウハウ・人材などに価値を見出す譲渡先企業とのマッチングをお手伝いさせていただきます。

Q まだ検討段階なのですが相談してもいいのでしょうか？

もちろんです。お話を頂けましたら、今抱えていらっしゃるお悩みを解決する方法と一緒に模索させていただきます。最善策が事業承継やM&Aでない場合もございますので、色々なパターンで解決方法を考えさせていただきます。

Q 業績が良くなくても譲渡できますか？

赤字の会社でもニーズ次第で成立する例は多々ございます。現状の改善策、業界の状況や譲渡先企業の事情など、様々な情報や要因を分析・収集して解決方法をご提案させていただきます。

Q 周りに一切知られずにお話を進めることはできますか？

中小企業のM&Aの場合、譲渡先企業が現在の人材やノウハウ等を求めている場合が多いため、従業員や取引先など、不安を抱かせる事のないように細心の注意を払って対応させていただきます。

Q 譲渡まで、どれくらいの期間が必要でしょうか？

譲渡先企業が見つかるまでの期間は、業種や地域、ご希望の条件によって様々ですので、マッチングまでの期間が半年以上の長期にわたる可能性もございます。より良い準備を行うためには、お早めにご相談いただくことをお勧めさせていただきます。



お客様の声



当初は不安もありましたが、既存の事業をノウハウと顧客をそのまま引き継ぎました。経営指導などその後のバックアップやフォローも万全でしたので、現在も安心して運営できています。

株式会社K 代表取締役 N様（自動車部品関連業）

譲り受ける前の2015年7月から2023年5月まで、譲渡企業で修業をさせていただきました。店舗運営、スタッフのモチベーションの上げ方など経営戦術やノウハウを実践で経験でき、独立後も自信がもてました。

M様（自動車部品関連業）

事業承継・M&Aのメリット

事業承継・M&Aを実行すると、原則的に会社や事業のオーナーが変わるだけで、会社に関わる有形無形の財産等はそのまま引き継がれる事がほとんどです。とりわけ中小企業では、従業員は最も重要な経営資源と考えられ、多くの場合で継続的に雇用され、取引先等もそのまま継承されます。そのため、関係者に迷惑をかける事なく進めることが可能です。

譲渡希望企業側のメリット

- 人材・技術などの経営資源を相手企業に引き継げる
- 事業の継続・発展を見込める
- 廃業コストを抑えられる
- 創業者利益を得られる



買収希望企業側のメリット

- 取引網や店舗網拡大によるスケールメリットの確保
- 新規事業参入による事業の多角化と収益の安定化
- 既存事業の強化や技術力の向上
- 事業成長にかかる時間と労力の削減



事務所概要

みらいM&A支援事務所

運営会社	株式会社ユーザーサービス
代表取締役	分部 昇
所在地	〒630-8122 奈良県奈良市三条本町9番21号 JR奈良伝宝ビル 3F
アクセス	JR奈良駅西口から徒歩2分
TEL	0742-33-3737
FAX	0742-33-8800

資格・免許・許可番号

- 中小企業庁 M&A支援機関
- 一般社団法人M&A支援機関協会 正会員（仲介会員）
- 経済産業大臣登録 登録番号412223
- (社)奈良県宅地建物取引業協会正会員 奈良県知事(3)第4046号
- 古物商許可 奈良県公安委員会 第641100000914号

公式サイト <https://ma-supportoffice.jp/>

メールアドレス info@ma-supportoffice.jp



M&A支援機関制度について

当事務所を運営する株式会社ユーザーサービスは中小企業庁が実施している「M&A支援機関に係る登録制度」に登録済みです。

FA業務または仲介業務の契約締結に際して、中小M&Aガイドライン(第3版)を遵守することを誓約しております。また、内容につきましては顧客に対して事前にご説明とご確認をいただいております。